Nail Specialty Trainee Learning Objectives - 08-06-15

Japanese

ネイルスペシャルティ研修生学習目標

科目 1 - コース概要/内容.. . . . . 1 時間

1.1 コース概要

- スクール/コースの規則のリスト。

1.2 ネイルスペシャリストの役割

- ネイルスペシャリストの役割の説明。

1.3 ニューヨーク市の法律、規則、規定

- ライセンス交付範囲の確認。
- ニューヨーク市の法律、規則、規定の説明。
- 障害を持つアメリカ人法の説明。

科目 2 - 職場の安全衛生.. . . . . 5 時間

2.1 地方、州、連邦の安全規定

- 地方、州、連邦の安全規定の確認。
- EPA 製品ラベルの説明。
- 火災避難経路の確認。
- さまざまな等級の火災と適切な種類の消火器の定義。

2.2 一般的なサロンの安全

- 保健安全規則および指令のリスト。

2.3 危険物質周知（HAZMAT）

- 職業上の危険等級と危険性および有害性の認識。
- 侵入経路と予防方法の特定。
- 緊急予防策の確認。
- ラベルの規定と記号化の確認。
- 危険有害性周知基準の要件および地方または州の他の規制または法律、および、それらが要求するものを熟知すること。
- 危険物質に関する特定情報の検索。
- 容器ラベルに見られる危険警告を読んで理解すること。
- 安全データシートを検索し、読み、使用すること。
- OSHA（労働安全衛生局）の「知る権利」法の紹介と説明。
- OSHA により概説された特定の習得環境で使用される安全機器の特定、読解、説明。
- ネイルスペシャルティ業界で使用されるさまざまな個人保護用具の説明。

科目 3 - 感染予防.. . . . . 6 時間

3.1 感染予防の方法

- 消毒、衛生、殺菌の違いの確認。
- 消毒、衛生、殺菌のさまざまな方法の説明。
- 感染予防演習が必要な理由の説明。
- 感染予防に関連する衛生規制のリスト。

3.2 感染予防のための物理的および化学的薬品

- 衛生、殺菌、消毒の物理的方法の確認。
- 衛生、殺菌、消毒の化学的方法の確認。
- 衛生、殺菌、消毒の物理的および化学的方法のための安全規則リスト。

3.3 血液由来病原体の感染予防

- 血液由来病原体感染予防の必要性の説明。

科目 4 - 細菌および感染症と疾患.. . . . . 6 時間

4.1 細菌の種類と分類

- 細菌のさまざまな種類や分類のリスト。
- 細菌が成長し繁殖する方法の説明。
- 細菌と細菌学の違いの説明。
- 病原性および非病原性細菌の種類識別と定義。

4.2 免疫と生体防御

- 免疫の種類の説明。
- ヒト媒体が病原菌を感染させる方法の説明。

4.3 ウイルス感染

- HIV と肝炎を含むウイルス感染の種類と原因の確認。
- ウイルスが原因となる一般的な感染の例示。
- ウイルスが拡散する方法とどのような症状が現れるかの説明。
- HIV 感染および肝炎を含む、サロン内でウイルス感染の伝染が可能になる理由の説明。

4.4 糸状菌感染

- 糸状菌感染の種類と原因の確認。
- 糸状菌の定義。
- 爪カビの外見とさまざまな進行段階の説明。

4.5 爪と皮膚の障害および疾患

- 爪障害の用語定義。
- ネイルスペシャリストが手当てできる爪の障害と、できない爪の障害の区別。
- 病斑の定義。
- 皮膚炎や疥癬の特徴説明。
- 黒色腫の定義。
- 手や足の白癬の定義。

科目 5 - 爪、手、腕、足および脚の解剖生理学.. . . . . 3 時間

5.1 ネイルスペシャリストにとっての解剖生理学の重要性

- スペシャリストがより高度なプロフェショナルとなるために、解剖生理学がいかに役に立つかの説明。

5.2 細胞の代謝と構造

- 人体内での細胞の意義の説明。
- 細胞の代謝の説明と、代謝の 2 段階の違いの解説。

5.3 組織および臓器

- さまざまな種類の体組織の確認と、各種類の機能の説明。
- 身体の最も重要な臓器の確認と、各組織の機能の説明。

5.4 身体組織と関連性

- 身体組織とその機能の確認。

5.5 皮膚の組織学とその機能

- 健康な皮膚の特徴の説明。
- 皮膚機能のリスト。
- 表皮と真皮の説明。
- 皮膚に栄養分を与える方法の説明。

5.6 手、腕、脚および足の骨、筋肉および神経

- 手、腕、脚および足の骨、筋肉および神経の確認と説明。
- 筋肉が刺激を受ける方法のリスト。
- マッサージによる影響を受ける筋肉の種類の確認。

5.7 爪の構造

- 爪の各部の確認。

科目 6 - 顧客との相談とサービスサービスプロトコル.. . . . . 5 時間

6.1 顧客ニーズ評価

- 客先との相談の目的の説明
- 顧客のライフスタイルを知ることが、製品やサービスを決定する上で役に立つ理由の説明。

6.2 爪や皮膚の分析/製品選択およびトリートメントの推奨

- 健康な爪の外見の説明。
- 爪や皮膚の種類と状態の分析と分類。
- 顧客データ記録を維持管理する方法の説明。
- 医師の紹介がいつ必要になるかの説明。
- 適切な製品選択の説明。
- 適切なトリートメントの識別/推奨。